



## TOPICS

ビジネスマッチング  
・現地調査報告

## 地(知)の拠点 COC+国際交流事業 「第5回ハノイ・ビジネスマッチングとベトナム現地調査」

地域・国際担当副学長・教授 富山 栄子

2018年9月22～29日に、文部科学省 地(知)の拠点 COC+国際交流事業「第5回ハノイ・ビジネスマッチングとベトナム現地調査」を新潟大学の学生も参加して実施しました。

### ベトナムの魅力

新潟企業にとり、ベトナムの魅力は、政治的な安定、親日、若く豊富な労働力、勤勉で温和な国民性、第三国への輸出拠点、著しい経済成長による所得向上等だと思います。本学はベトナム有数の大学7校と早くから交流協定を締結し、既に130名ものベトナム人修了生を輩出してきました。日本国内で就職した人、ベトナムに戻り、起業・就職した人等多彩な修了生がおります。海外との事業の鍵は、第一に信頼できるパートナーです。本学で学んだ修了生はMBAの授業で苦楽を共にしてきたという共通の経験があり、同窓生同志、教員と修了生の間に強い信頼関係があります。

### ハノイ・ビジネスマッチング

ハノイ・ビジネスマッチングでは、「修了生セッション」でベトナム人とフンさんから自ら経営する会社の概要説明と販売オファーについてのプレゼンがありました。その後、「現役生セッション」で、4名の現役学生によるプレゼンが行われました。それらに対して、フロアからの質疑応答、交流協定校である貿易大学、ハノイ国家大学外国語大学、ハノイ大学の先生方から厳しくも的確なコメントを頂きました。新潟県企業の現地駐在員の方や、ベトナム企業経営者やその関係者、交流協定大学の学生の皆さんにも御参加頂き活発な議論が交わされました。新潟をはじめ日越のビジネスが抱える課題と今後について理解を深め、次なるステップへと事業構想を進め、人的ネットワークを構築することができました。今後も新潟を初め日本とベトナムの



ハノイ・ビジネスマッチングの様子

人的ネットワークの構築と進展、事業創造・発展に寄与して参ります。

### ベトナム現地調査

ベトナム現地調査では、亀田製菓、日本精機、ソリマチ、TOWA、阿部製作所、共栄フーズ、ピーエイのご協力を頂き、ご講義を賜り、見学させて頂きました。現場を体験することで現場で何が求められているのかがわかり、自らも企業の立場になって現地での企業活動の在り方を考えることができます。後日提出された学生のレポートから判断すると、自分は何をすべきかを真剣に考えるようになっています。



ティエン・ハ・カメダ(亀田製菓の合併会社)にて

### 「事業創造・拡大、人材紹介・派遣のプラットフォーム」

帰国後、ベトナム人修了生の事業と、本学日本人修了生の会社や新潟企業・団体へと繋げることができました。日越ビジネスのネットワークの輪がどんどんと拡大し、多くの皆様のお陰で、本学も「事業創造・拡大、人材紹介・派遣のプラットフォーム」の役割の一端を果たせるようになってきました。このムーブメントをさらに押し進め、事業創造・拡大で、新潟(企業)の国際化による地方創生へとつなげていきたいと思っています。



修了生が繋ぐ日越ビジネスマッチング

# 在学生の声

働きながら大学院で学ぶ在學生に、本学で学ぶきっかけ、なぜ本学で学ぶのか、その学びはどう活かしているのか、また今後の目標等をお聞きしました。

在学生の動画は  
こちらから



Ryuto Dining 新潟駅前店

## 柳都パートナーズ株式会社

代表取締役社長

小野 正さん

(2018年4月本学入学)

【業務内容】

- 居酒屋、レストラン、喫茶店等の飲食店の経営
- 食料品及び健康食品の販売

## 企業経営を担える人材へ

### 新しい事業を創出する力や 企業再生に向けた経営力の 習得を目指す

2013年11月、NSGグループに入社後、福島でスポーツ事業や太陽光発電事業の立ち上げを担当して、2015年4月からはNSGグループの企画本部に異動し、起業支援や関連企業の経営支援を担当してきました。その仕事を通じて、NSGグループにはたくさんのビジネス資源があることに気づきました。自分も経営者として、NSGグループの企業経営を担える人材になりたいと考え、その第一歩として、事業創造大学院大学の入学を志望しました。

これまでのビジネス経験を振り返り、より実践に基づいた研究を行い、新しい事業を創出する力や地方経済の課題となっている企業再生に向けた経営力の習得を目標に掲げています。

### 亜流・自己流から、経営学と、 より実践・実務的な経営スキルの 学び直し

私は高度な教育や研究とは無縁な世界で生きてきました。たまたま、知り合った方に恵まれ、様々な会社設立や会社経営を任せられたり、日本や韓国に会社を作って社長を務めた時期もありましたが、その経営手法は亜流・自己流だったと思います。

私は過去にDVD自動レンタル機の事業を立ち上げ、その事業で起業しましたが、東日本大震災の影響もあって事業を断念した苦い経験があ

ります。今でも当時のことから目を背けてしまったり、考えないようにする時がありますが、事業創造大学院大学において、経営学と、より実践・実務的な経営スキルの学び直しを行っています。

今年7月、グループの飲食店を運営する柳都パートナーズ株式会社の代表に就任しましたが、マーケティングや経営戦略など、アカデミックな経営学や理論を事業再生に活かしています。

企業の創業やグループ内での新規事業の創造や経営を深く考えることにより、日本経済やグローバル経済、地域経済の課題解決に向けた対策立案力や事業を成功に導くための経営力を身に付けたいと考えています。



### 新潟を元気にするイベントや フードサービス事業を 同時多発的に仕掛けていく

柳都パートナーズ株式会社を紹介します。同社は2007年10月に設立。居酒屋「柳都庵」(古町店、イオン青山店)「RyutoDining」(新潟駅前店)の3店舗を運営しています。ここ数年の経営不振により、2018年7月2日付で代表取締役社長に就任し、経営再建に当たっています。古町柳都庵は、古民家再生のプロで名高い

カールベクス氏の設計による古民家再生の居酒屋です。太い梁をめぐらした天井は心地よい癒しの空間をもたらす、掘りごたつでゆったりと足を伸ばして楽しめるくつろぎのお座敷、個室空間はプライベート感たっぷりです。また、新潟駅前店は10月、「RyutoDining」にリニューアルオープンしました。和食中心のメニューから、サラダ、ピザ、お肉料理などの洋食、創作料理が幅広くお楽しみいただけます。新潟駅の万代口から徒歩すぐ。仲間や会社で宴会の際には集合しやすい場所で、二次会でもアクセス良い立地です。3店舗とも「食べること、飲むことを愉しもう」を合言葉に、新潟県産を中心に全国から厳選素材を集めています。割烹や料亭、イタリアンなど経験豊富なベテラン板前やシェフがいる居酒屋ですので、新潟の郷土料理のクオリティーが高く、接待にもご好評を頂いております。同級会や仲間との飲み会コース、接待コースと使い分けやすく、お値段はリーズナブルにご案内しております。最大60名収容の大宴会場もあります。今後は、新業態の店舗開発など、新しいチャレンジもしてまいります。



柳都庵古町店

また、会社の枠を超えた仲間たちと「西堀おこし」という勉強会を行っています。西堀おこしは新潟を元気にしたい人たちのプラットフォームにしたいと考えており、今年2月15日、11月19日に開催した異業種交流イベント「PONSHU NIGHT」は大盛況でした。今後も新潟を元気にするイベントやフードサービス事業を同時多発的に仕掛けていきます。



西堀おこし

### 想いをカタチに

事業創造大学院大学は、首都圏にも負けない環境が整った経営大学院です。「自分たちの住む町を他人まかせにせず“自分ごと”で行動し“夢を描き・育み・実現できる町”をつくらう!」という想いを、事創大での学習を通じて、いっしょにカタチにしていきたいと思います!

# 修了生の今

働きながらMBAを取得された修了生に、入学経緯や大学院で学び得たこと、今後の抱負や展望などについて語っていただきました。



## ヤマモトアセット株式会社

経営管理部 部長

澤村 圭さん

(2018年3月本学修了)

〔業務内容〕

ヤマモトアセット株式会社

● 株式売買、個別企業・ベンチャーキャピタルへの出資、不動産賃貸及び管理業

ヤマモトマネージメント株式会社(俺のイタリアン新潟三越前の運営会社)

● 飲食事業

## 人脈ネットワークは、私の財産

### 「俺のイタリアン」FC事業の責任者へ

2016年2月に現在の勤務先に転職した際に、社長より企業内新規事業として「俺のイタリアン」のFC事業を新潟市で行いたいと考えている。ついてはその責任者になって貰いたいので、事業創造大学院大学に入学して経営についての勉強をして来て欲しいとのお話を頂き、本学に入学する事となりました。

法学部卒で普通のサラリーマン経験しかない私には経営に関する知識が殆ど無く、本来であれば願ったり叶ったりの話ではあったのですが、47歳目前だった私にとっては「無理の効かないこの歳で学校に行き授業について行けるのか?そもそも仕事をしながら学校に行けるのか?」と、正直なところ期待よりも不安が多いという気持ちでした。

### 知らない事を学ぶ事は実は楽しい

大学での授業は企業法務以外、初めて勉強する様な内容ばかりで苦労しましたが、知らない事を学ぶ事は実は楽しいという事を、この歳になって改めて感じました(笑)。個人的には経営戦略、マーケティング、経営組織等の授業が楽しく、これらの授業は直接的・間接的に現在の「俺のイタリアン新潟三越前」を運営するにあたって活かされていると思

います。

又、私と同じ様に働きながら通学している同級生の皆さんとの交流や励ましのお陰様で、何とか心折れることなく最後まで講義を取っていく事が出来たと思っています。各分野で活躍されている同級生から聞くその業界の話、そしていざという時には相談に乗って貰えるという人脈ネットワークは私の財産の一つになったと思います。

### 多店舗展開を進めていきたい

最終的な今後の経営方針は社長が決定される事なのですが、現場を預かる者としてあなたはどんな将来の展望を持っているのですか?と質問されれば次の様にお答えしたいです。

FC本部である俺の株式会社(東京都中央区銀座)が運営している業態はイタリアン以外にもフレンチ、バーカリー、焼肉等、現在は合計で11業態にも渡ります。その中から新潟に適する業態を1つでも多く紹介して多店舗展開を進めていきたいと考えています。まずは県内に何れかの業態で2号店をオープンさせ、将来的には群馬県や長野県等の近隣の県にも進出出来ればと考えております。

今までは東京に行かないと味わえなかった「豪華な料理をリーズナブルな価格で提供する」「食事しながらジャズ等の生演奏を聴く

ことが出来る」と言った俺のシリーズの醍醐味を、一人でも多くの地方のお客様に楽しんで頂きたいと思っています。



俺のイタリアン 新潟三越前

### 多少の無理をしないと見えて来ない景色

本学への入学を検討されている方の置かれた状況は様々かと思いますが、もし私と同様な年齢(45歳以上)でやっていけるかどうか自信が無いと思っておられる方がいましたら、是非勇気を持って一歩前に進んで頂きたいです。

老眼で黒板の字が見えない、何度やっても暗記が出来ない、当然の事ながら徹夜なんて絶対出来ない(悲しい…)等、「ないない尽くし」の自分ではありましたが、先生や歳の離れた同級生の方々と交流させて頂いた事が、明日の元気や勇気のもとになる事が多々あり、何度も訪れたピンチを乗り越える事が出来ました。又、多少の無理をしないと見えて来ない景色がある事も、久しぶりに体感させて頂きました(笑)。

ごく普通のおじさんである私でも出来たのです。皆さんでも必ず出来ます。本学への入学を検討されている方は、是非勇気を持って一歩前に進んで頂ければと思います。

# 経営管理修士(専門職)MBA取得と事業創造のスペシャリスト育成プロセス

事業創造大学院大学で学ぶ

修了後のビジョン

事業創造大学院大学に入学

## 事業創造に必要な理論及び実践知識を修得

- ・体系的、網羅的に経営理論を修得
- ・産業、地域の環境及び動向を把握
- ・新事業を構想
- ・構想を具現化
- ・ビジネスモデルの成長発展



スペシャリストの育成

学位

経営管理修士  
(専門職)  
MBA取得

事業創造のスペシャリストへ

1. 自ら起業を企てる人材
2. 組織内・企業内において新規事業を担い得る人材
3. 企業の後継者・経営幹部としての人材
4. 社会のビジネスリーダーとして活躍する人材

## INFORMATION

### 特別講義

参加対象: 在学生、修了生、一般の方

本学の教育理念に賛同する著名な学識者、起業家、経営者の方々から客員教授に就任いただき、年間を通じて特別講義を行っております。一般の方々にも受講いただけるよう広く公開しておりますので、皆様のご参加をお待ちしております。(参加無料・要予約)



2019年 2月2日(土)  
10:30~12:00

『人が輝けば、企業が輝く  
～夢は天空へ、努力は足元へ～』

株式会社ネクシィーズグループ  
代表取締役社長 兼 グループ代表

近藤 太香巳 客員教授

### MBA特別授業・大学院説明会

参加対象: 入学を検討されている方、内容に興味がある方

開催日 2019年 1月26日(土) 12:30~15:30

#### SDGs特集「地方企業のSDGs経営」講演会

第1部: 『会宝産業(金沢市)によるSDGs経営』  
会宝産業株式会社 代表取締役社長 近藤 高行氏

第2部: 『SDGs志向ビジネスのマーケティング戦略  
～中小企業の事例～』  
地域・国際担当副学長・教授 富山 栄子

第3部: 大学院概要説明・学生プレゼンテーション

開催日 2019年 2月23日(土) 13:30~15:30

#### MBA特別授業

テーマ: 企業の不祥事 -なぜ生じるのか? どう防ぐのか?-  
担当教員: 鈴木 広樹 准教授

(参加無料・要予約)

### 入学試験

2019年春季学期(4月)入学

出願受付期間	入学試験日
1月22日(火)~2月8日(金)	2月16日(土)
2月12日(火)~3月1日(金)	3月9日(土)
3月12日(火)~3月22日(金)	3月28日(木)

### 税理士試験科目免除申請説明会

参加対象: 入学を検討されている方、税理士を目指している方

開催日 2019年 1月26日(土)・2月23日(土) 10:30~12:30

※お申込み、お問合わせは、下記までご連絡ください。詳しい大学院情報をご希望の方は、大学院のパンフレット及び募集要項等を無料でご送付致します。



# 事業創造大学院大学

JPress 編集・発行 / 事業創造大学院大学 広報委員会

〒950-0916 新潟市中央区米山3-1-46  
TEL 025-255-1250 FAX 025-255-1251  
URL <http://www.jigyo.ac.jp/>  
e-mail info@jigyo.ac.jp